

>_diliium
Technologies for Ideas

**Business Plan
at glance**

dilium è una **PMI innovativa** che attraverso specifiche competenze nel settore dell'Information and Communication Technology (ITC) e del Technology Innovation Management (TIM) offre soluzioni tecnologiche innovative, per supportare le aziende nel percorso di crescita del loro business.

Siamo **pionieri di Tecnologie di Frontiera** quali Machine Learning & **AI**, **Blockchain**, **Clouding** CMS e **Realtà Aumentata** a supporto della trasformazione digitale nell'ambito B2B e B2C. Dall'analisi delle esigenze presentate dai nostri clienti, mappiamo il territorio tecnologico per **costruire un programma di sviluppo performante**.

Nell'ambito della ricerca e sviluppo **siamo depositari di un brevetto nazionale** per l'inserimento di un algoritmo di estrazione casuale all'interno di concorsi a premi in Realtà Aumentata veicolati tramite la piattaforma AR Win.

Vision & Mission



Vision

La nostra vision è rendere fruibili alle aziende **soluzioni digitali innovative**, basate sulle tecnologie di frontiera, per ampliare le **opportunità di crescita** del proprio business.



Mission

Questo è possibile attraverso una **crescita sostenibile** a lungo termine, **investendo nei giovani** per assicurarci di avere le capacità di innovazione di cui i nostri clienti hanno bisogno.

Team



DONATO DE IESO
CEO & Co-Founder



ROBERTO SOMMARIVA
Head of Full Stack Developer & Co-Founder

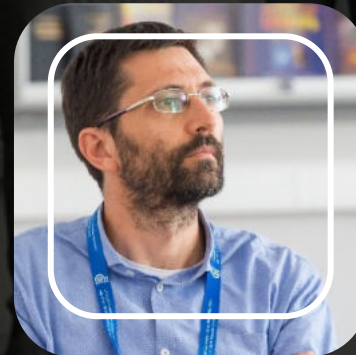


GIANLUIGI GOLLO
Business Developer & Co-Founder

BOARD & STEERING COMMITTEE



ERNESTO DAMIANI
*Senior Director - Khalifa University Abu Dhabi
DILIUM PARTNERS & INNOVATION MANAGER*



PAOLO CERAVOLO
*Professor @ UNIMI - Dipartimento Informatica
DILIUM PARTNERS & DATA SCIENTIST*



EMANUELE OTTINA
*Executive Chairman @ ACP SGR SPA
DILIUM PARTNERS & FINANCIAL ENTREPRENEUR*

Dalla parte dei clienti

dilium è una PMI di servizi innovativi, con competenze di **Sviluppo Software, Consulenza Digitale, Ricerca e Sviluppo in ambito tecnologico**. La nostra vision è diventare un punto di riferimento per le aziende che vogliono ampliare le possibilità derivanti dall'utilizzo di tecnologie di frontiera. La nostra mission si traduce in una **crescita sostenibile e redditizia** a lungo termine **investendo nei giovani** per assicurarci di avere le capacità di innovazione di cui i nostri clienti hanno bisogno.



Supportiamo le aziende nella **risoluzione dei problemi** e le aiutiamo a raggiungere i loro obiettivi **sviluppando soluzioni software intelligenti**.



Consigliamo e implementiamo le nostre **soluzioni tecnologiche con modelli SaaS per migliorare le prestazioni** dei nostri clienti.



Investiamo in capacità strategiche per consolidare le nostre conoscenze in aree chiave di crescita, così da consentire ai nostri clienti di scoprire **soluzioni dirompenti e ad alte prestazioni**.

Business Model: Organizational Matrix

	1 AR	2 CMS	3 Blockchain & A.I.	4 Mobile App
A Software Development Abbiamo maturato esperienza in 4 tecnologie di base che ci consentono di sviluppare soluzioni intelligenti al fine di soddisfare le esigenze del cliente.	<ul style="list-style-type: none">• Software Design & Implementation	<ul style="list-style-type: none">• Software Development Customization	<ul style="list-style-type: none">• Software Design & Implementation	<ul style="list-style-type: none">• Software Design & Implementation
B Digital Advisory Il nostro sapere e la flessibilità organizzativa offrono risposte rapide alle esigenze dei clienti, massimizzando il loro rendimento.	<ul style="list-style-type: none">• Proof of Concept• TIM Projects	<ul style="list-style-type: none">• Digital Transformation Projects• Feasibility Study	<ul style="list-style-type: none">• Proof of Concept• TIM Projects• Feasibility Study	
C Research & Development Vogliamo essere motori dell'innovazione assegnando ogni anno budget per attività avanzate di ricerca e sviluppo.	<ul style="list-style-type: none">• Feasibility Study• Research Project Coordination		<ul style="list-style-type: none">• Feasibility Study• Research Project Coordination	

Le nostre competenze

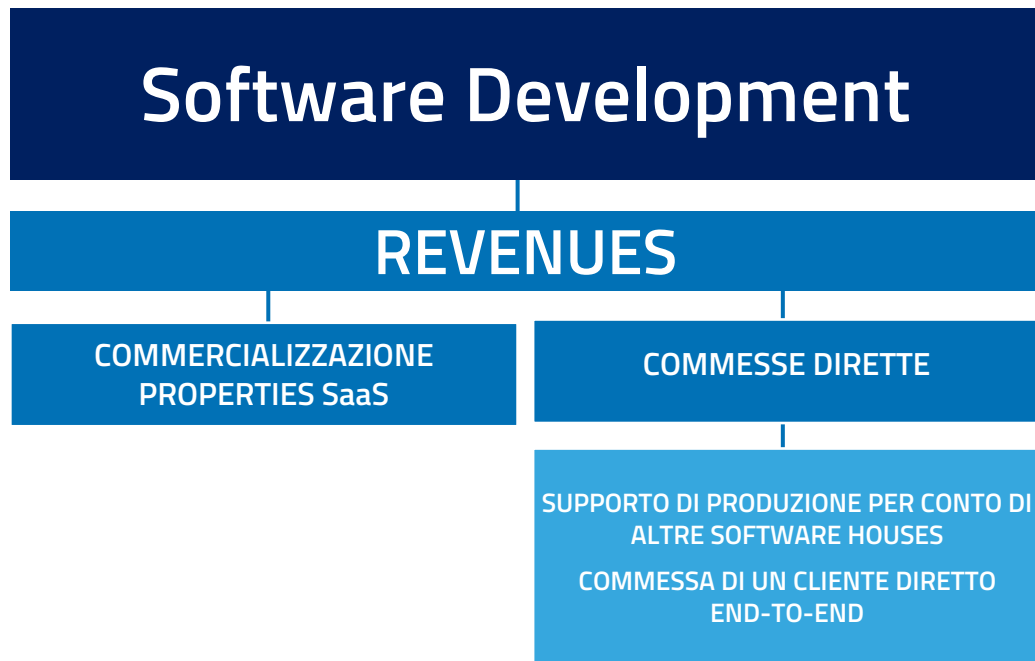
Abbiamo maturato esperienza in **4 tecnologie** di base che ci consentono di **sviluppare soluzioni intelligenti** al fine di soddisfare le esigenze del cliente: **Realtà Aumentata** basata sui nostri software in SaaS, Content Management System in **Cloud** semplici e funzionali, Blockchain & A.I. per garantire massima efficacia ed efficienza e Mobile App per fornire risposte *at fast & at scale* nella risoluzione di problemi.

Forniamo consulenza alle imprese aiutandole nella gestione dell'Innovazione del proprio business attraverso lo **sviluppo di Feasibility Study e POC**. La consulenza offerta mira alla **definizione di specifici modelli Tecnologici e Digitali** per supportare in maniera decisiva il processo di Digital Transformation.

Vogliamo essere **motori dell'innovazione** assegnando ogni anno budget per attività avanzate di ricerca e sviluppo. Allochiamo annualmente **oltre il 20% del nostro budget in attività strategiche** di sviluppo tecnologico. In campo tecnologico le competenze di dilium hanno trovato applicazioni rilevanti nella **Realtà Aumentata**, nella **Blockchain** e nello studio dell'**Intelligenza Artificiale**.



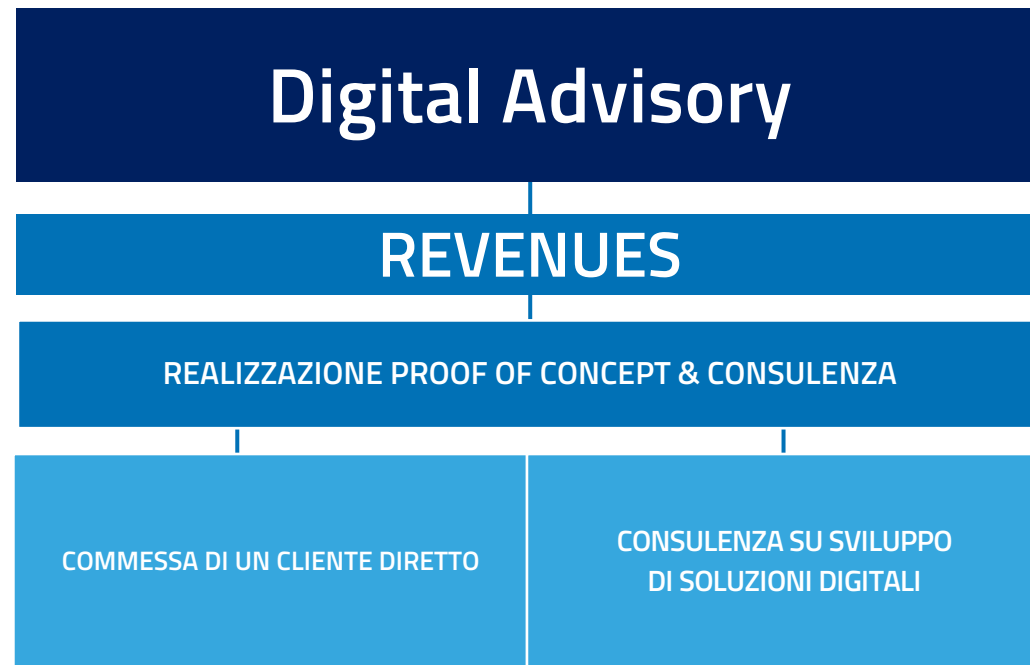
Business Model: Revenue Model



SOFTWARE DEVELOPMENT REVENUE MODEL

Il modello di revenue di dilium è basato per 2/3 sulle attività di Software Development:

- *Sviluppo e Commercializzazione software proprietari attraverso modelli SaaS;*
- *Sviluppo software end-to-end;*
- *Supporto sviluppo software per terze parti.*



DIGITAL ADVISORY REVENUE MODEL

L'attività di *Digital Advisory* basata su un modello di business *pay-to-know* permette alla società di realizzare progetti stand alone e fornire consulenza per lo sviluppo di nuovi servizi digitali basati sulle tecnologie core.

Business Model: Distribution Strategy

Channel	Strategy	Company Size	Industries	Target	Deal Size	Sales Cycle	Offering
Direct Sales	Aggredire la porzione più piccola del nostro mercato sviluppando relazioni con clienti effettivi e potenziali attraverso i responsabili delle singole BU.	Mercato primario: Enterprises & PMI e aziende con fatturato superiore ai 5 milioni di revenue	<ul style="list-style-type: none"> • Maintenance; • Manufacturing; • Products; • ICT; 	CEO, COO, CTO, M-level;	Develop: 15.000 € 25.000 €	Tipicamente da 3 a 5 mesi	Software Development: Sviluppo prodotti personalizzati
Digital Marketing & Off. Marketing	Sfruttare il posizionamento online per offrire prodotti e servizi. Partecipazione ad eventi e fiere per campagne di awareness e far vivere esperienze.	Mercato primario: PMI con fatturato fino a 5 milioni di euro	<ul style="list-style-type: none"> • Maintenance; • Manufacturing; • Products; • ICT; • Retail; • Marketing; 	COO, CTO, M-level;	Prodotto: 7.000 € Servizio: 15.000 €	Tipicamente da 1 a 3 mesi	<ol style="list-style-type: none"> 1. Properties 2. Consulting con Servizi in Cross-Selling
Business Partners	Sfruttare i partners commerciali per fornire servizi complementari e supplementari al core business di dilium.	Mercato primario: Enterprises e PMI con revenues comprese tra i 500K € e 2,5 milioni di euro.	<ul style="list-style-type: none"> • Maintenance; • Manufacturing; • Products; • ICT; • Retail; • Marketing 	M-Level;	Develop: 15.000 € 20.000 €	Tipicamente da 1 a 3 mesi	<ol style="list-style-type: none"> 1. Properties 2. Consulting con Servizi in Cross-Selling

Market Validation & Size

Il mercato ICT per il business o *line-of-business* cresce di pari passo con il progressivo aumento delle aziende che vogliono crescere e cogliere nuove opportunità per differenziarsi sul mercato.

Trend costante dal 2019, con un mercato totale ICT in crescita del +0,7% YtD, con una spesa IT più dinamica (+1,6%).

Un mercato IT che **nel 2021 ha raggiunto i 20 miliardi di euro** e che mantiene una crescita positiva nel periodo preso in considerazione (*CAGR 2021- 2026= +1,2%*), proiettato quindi a superare i 24 miliardi di euro nel 2025.

Le prospettive per il 2023 appaiono promettenti, con un'accelerazione trainata dalla spesa IT post Covid-19 (*prevista a +2,86%*).

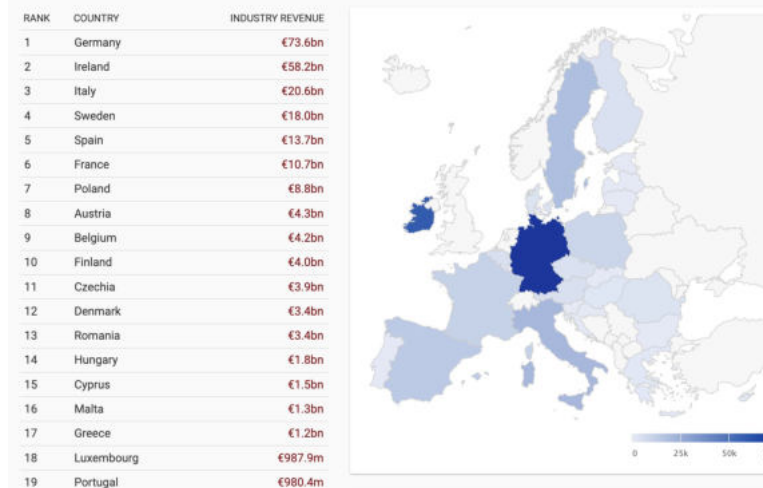
FONTI:

**ibisworld: Italy - industry software development, 2019 Mercato ICT Italia;*

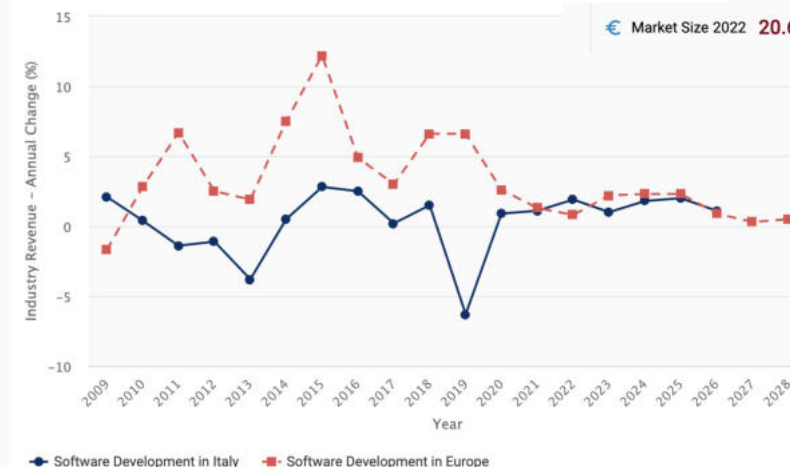
** *Assintel Report 2019 – Il mercato ICT e l'evoluzione digitale in Italia.*

*** *Anitec-Assinform – Confindustria Report Maggio 2020.*

How does the **Software Development in Italy** industry perform across Europe?



Software Development in Italy - Industry Revenue Growth vs. Europe



Software Development in Italy - Market Size

€ Market Size 2022 **20.6bn** | Market Size Growth 2022 **1.1%**

Source: IBISWorld 2022

Market Validation & Size

Nel 2021 il mercato digitale ha visto un **incremento del 2,3%**, arrivando a un valore complessivo di 71,6 miliardi di euro.

I settori che hanno fatto da traino allo sviluppo del settore:

- Servizi ICT (12.702 milioni €, +3,3%)
- Dispositivi e Sistemi (19.368 milioni €, +1,3%)
- Software & Business Applications (12.623 milioni €, +4,4%);

Per il mercato Software & Business Applications:

- Servizi in Cloud + 23%;
- IoT +18,3%;
- **Intelligenza Artificiale & AR + 59%** (479 milioni di euro);

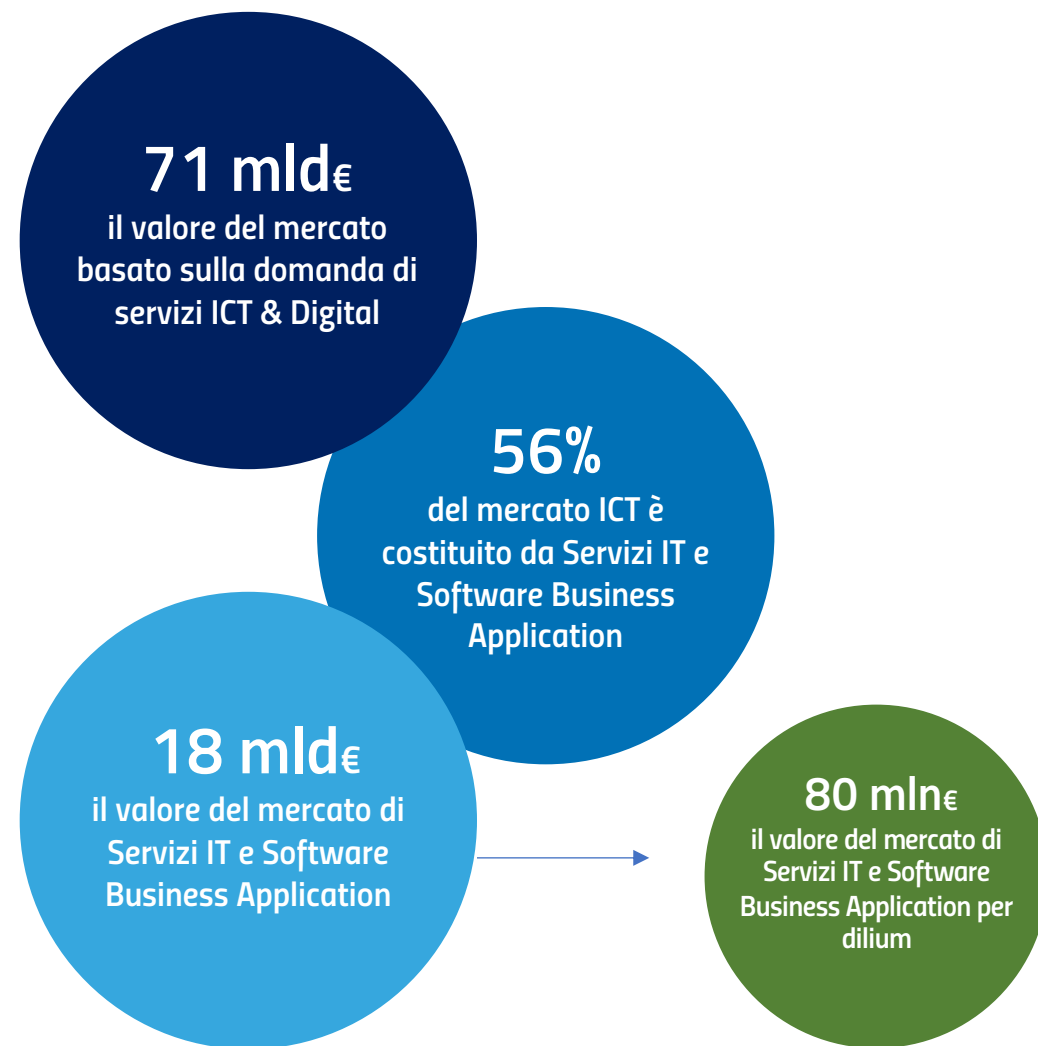
FONTI:

*ICD, 2021 Mercato ICT Italia;

*ibisworld: Italy - industry software development, 2019 Mercato ICT Italia;

** Assintel Report 2019 – Il mercato ICT e l'evoluzione digitale in Italia.

*** Anitec-Assinform – Confindustria Report Maggio 2020.



SWOT Analysis



STRENGTHS

- Management di comprovata esperienza nel settore;
- network;
- facile approvvigionamento di personale con competenze;
- elevati processi organizzativi e gestionali;
- rapidità e puntualità di esecuzione dei progetti.



OPPORTUNITIES

- Mercato in forte crescita;
- trend favorevole;
- elevata richiesta di servizi digitali.

SWOT

WEAKNESSES



- Limitate dimensioni aziendali;
- limitato sviluppo commerciale.

THREATS



- Rallentamento della congiuntura economica e conseguente potenziale crisi del sistema;
- elevata concorrenza nel settore;
- potenziale riduzione dei margini di settore.

Partnership

Grazie alle partnership con big players del settore e società complementari all'attività core di dilium, è stato possibile creare un'architettura grazie alla quale i servizi offerti hanno una maggiore risonanza strategica e operativa.



Microsoft Azure, servizi di cloud computing all'avanguardia.



PTC Vuforia, miglior framework di tracking in AR.



MMN, partner tecnologico e Authorised Enterprise Reseller.

Best in Class

Con lo sviluppo di prodotti altamente performanti e di impatto sul sistema impresa dilium è riuscita a ritagliarsi un posto in prima linea nelle maggiori associazioni e istituzioni del settore ICT & Digital.



VRARA, siamo nel board del Chapter di Milano dell'associazione mondiale dedicata a realtà virtuale e realtà aumentata.



Assintel, siamo nel board member dell'associazione nazionale di riferimento delle imprese ICT.



European DIGITAL SME Alliance, facciamo parte del Focus Group su Intelligenza Artificiale della più grande rete di piccole e medie imprese ICT in Europa.

Clienti



A guarantee of success

dilium obtains international standards certifications

dilium is certified ISO 9001: 2015, ISO/IEC 27001: 2013 and ISO/IEC 20000-1: 2018, the international standards that regulate the processes underlying an information security management system.

The certification qualifies that the security of information within the company is managed according to international best practices.





Milan - Italy
Via Selvanesco, 75

ir@dilium.com

dilium.com

Scan to download the Augmented Reality Studio App
and frame the picture on the right to see our contacts in AR



TRY IT