

Dettagli campagna Lending

| | |
|-----------------------------------|---------------------------------------|
| Azienda | QOObi SRL |
| Tipologia azienda | PMI Innovativa |
| Anno costituzione | 2015 |
| Settore | Big data- AI |
| Obiettivo minimo | € 50.000,00 |
| Obiettivo massimo | € 70.000,00 |
| Investimento minimo | € 50,00 |
| Tasso d'interesse lordo | |
| • Investimenti da €50 a €1.499,99 | 7% annuo |
| • Investimenti da €1.500 in su | 7,5% annuo |
| Durata investimento | 6 mesi |
| Tipo di ammortamento | interessi mensili, capitale alla fine |
| Classe di rischio | 3 - medio basso |
| Periodo di riflessione | 4 giorni |

PER INVESTIRE

- Registrati su Crowdlender
- Carica i documenti richiesti sul tuo profilo
- Ricarica il tuo Wallet

Società

Qoobi nasce nel 2015 con l'obiettivo di rendere accessibili a imprese e professionisti una vasta gamma di informazioni, dati e scenari futuri personalizzati e di interesse strategico. La missione è fornire un **supporto operativo e consulenziale alle società**, permettendo loro di anticipare le tendenze e muoversi in sicurezza nel mercato globale. La soluzione proposta è **QSuite**: un innovativo software, basato su strumenti di **intelligenza artificiale** e **processi di raccolta dati**, che affronta i principali problemi delle piccole e medie imprese (PMI) come la perdita di quote di mercato, la difficoltà di accesso al credito e la scarsa specializzazione del personale. Il CEO e fondatore della società, **Angelo Bassi**, è un **consulente finanziario e strategico** che, dal 2008, opera con l'obiettivo di trovare **soluzioni creative** per rispondere a problemi e richieste del mercato ancora inesprese. Questa meticolosa ricerca l'ha portato a ideare **QSuite**, un innovativo software, basato su strumenti di **intelligenza artificiale** e **processi di raccolta dati**, che affronta i principali problemi delle piccole e medie imprese (PMI) come la perdita di quote di mercato, la difficoltà di accesso al credito e la scarsa specializzazione del personale. Nel 2023, Angelo Bassi ha avvertito la necessità di integrare alle proprie conoscenze metodologiche e tecniche l'apporto di **persone specializzate nel supporto strategico di startup e PMI innovative** con un'estesa rete di relazioni in ambito finanziario. Di conseguenza, Qoobi ha ampliato il proprio team e dopo un'ampia fase di test, il gestionale **QSuite** è pronto per essere commercializzato ed entrare nel mercato globale.

Perché investire

L'investimento in Qoobi presenta una **caratteristica che lo rende particolarmente interessante per gli investitori e le investitrici**, si tratta di un **Crowdbridge**.

A marchio registrato da Opstart srl, il Crowdbridge è l'innovativa operazione di finanziamento ponte (Bridge Financing) ideata per **permettere alle aziende nostre clienti, startup innovative e PMI, di ottenere capitali in attesa di un futuro evento finanziario certo**.

La società sta effettuando una campagna di equity crowdfunding su Opstart, con **una raccolta di oltre 200.000 euro**, e il suo Crowdbridge ha lo scopo di **garantire alla società la liquidità necessaria per anticipare le tempistiche di sviluppo del progetto**, in attesa della conclusione della campagna di equity crowdfunding e dello svincolo dei capitali raccolti su Opstart.

Investendo nel Crowdbridge, l'investitore ha la **sicurezza** che, alla data di rimborso del prestito, l'azienda avrà le risorse finanziarie necessarie per restituire il capitale prestato, poiché **il denaro è già presente sul conto indisponibile della raccolta equity**.

I capitali verranno interamente destinati alle **attività di marketing e comunicazione in occasione del lancio di QSuite di Qoobi**, primo gestionale che consente alle aziende di **conoscere costantemente il proprio posizionamento** - presente e futuro - nei confronti del mercato, dei clienti e delle banche (oggetto della campagna di equity crowdfunding).